



ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ ΕΤΟΣ ΙΔΡΥΣΗΣ 1923

Γουμεράς 6 (ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ ΕΒΕ) – ΤΚ 50200 ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑ

ΤΗΛ. & FAX 24630 27265 <http://www.es.pt.gr>

Τηλ. & Fax Προέδρου-24630 24641 Κιν.6973408006 E-mail : [kalaitzopoulos@gmail.com](mailto:kalaitzopoulos@gmail.com)

ΠΤΟΛΕΜΑΙΔΑ 04/04/2014

Αγαπητοί συνάδελφοι,

Το Επιμελητήριο Π.Ε. Κοζάνης, ο Εμπορικός Σύλλογος Πτολεμαΐδας και το Εκθεσιακό κέντρο Δυτικής Μακεδονίας βρίσκονται στην ευχάριστη θέση να σας κάνουν γνωστό πως συνδιοργανώσουν την Έκθεση <<ΕΟΡΔΑΙΑ 2014>> η οποία πλέον αποτελεί έναν θεσμό με ανοδική πορεία, για 6η συνεχόμενη χρονιά.

Οι επιτυχημένες κατά ομολογία εκθετών και επισκεπτών προηγούμενες εκθέσεις, ενδυναμώνουν την προσπάθειά μας και βάζουν την περιοχή μας σε πρώτο πλάνο σε όλη τη Δυτική Μακεδονία και όχι μόνο, ενώ η φειτηνή συνδιοργάνωση από τους τρεις επαγγελματικά φορείς της περιοχής – για πρώτη φορά – είναι σίγουρο πως θα αναβαθμίσουν ακόμη περισσότερο την Έκθεση **ΕΟΡΔΑΙΑ 2014**.

Πιστεύουμε ότι η καταξίωση και η αναβάθμιση μιας περιοχής, δημιουργείται από τον αριθμό και την ποιότητα των σημαντικών γεγονότων που συντελούνται, επαναλαμβάνονται και κυρίως θεσμοθετούνται σε αυτήν.

Είμαστε βέβαιοι λοιπόν, ότι ένα τέτοιο γεγονός αποτελεί και η Έκθεση <<ΕΟΡΔΑΙΑ 2014>> η οποία θα διεξαχθεί στην πόλη μας, από την **Παρασκευή 30/05/2014 έως την Πέμπτη 05/06/2014** και η οποία για ακόμη μια φορά έχει την αμέριστη συμπαράσταση και στήριξη της Περιφέρειας Δ. Μακεδονίας, και του Δήμου Εορδαίας.

Αγαπητοί συνάδελφοι,

ειδικά για τις μέρες που ζούμε, πιστεύουμε πως πρέπει να αγωνιστούμε δυναμικά και να προσπαθήσουμε με κάθε τρόπο για να σταθούμε στην αγορά, και η έκθεση ΕΟΡΔΑΙΑ είναι μία ευκαιρία προς αυτή την κατεύθυνση.

Ανεξάρτητα από ποια προϊόντα ή υπηρεσίες προσφέρει μία επιχείρηση, η επιτυχία της εξαρτάται από το είδος των καναλιών που επιλέγει για την προώθησή τους και την ποιότητα της επικοινωνίας της με την αγορά-στόχο.

Στο χώρο λοιπόν της επιχειρηματικής επικοινωνίας, η παλιά καλή <<συνταγή>> που ακούει στο όνομα Εμπορική Έκθεση, κατέχει αδιαφιλονίκητα την **πρώτη θέση** στην πρόσωπο με πρόσωπο επαφή, καθώς εγγυάται την τροφοδότηση και ανατροφοδότηση των εμπλεκόμενων εκθετών και επισκεπτών με φρέσκιες ιδέες και νέες πρακτικές.

Στο δρόμο προς την επιτυχία, στη φειτηνή Έκθεση, εκτός από τα γενικά εκθέματα που θα προβληθούν, θα δοθεί βαρύτητα στα «**ελληνικά προϊόντα**», στις πολλές παράλληλες εκδηλώσεις που θα λαμβάνουν χώρα, καθ' όλη τη διάρκεια της Έκθεσης στον ειδικά διαμορφωμένο συνεδριακό και στις ειδικές τιμές εκπτώσεων των εκθετών προς τους επισκέπτες της έκθεσης.

Σε αυτό το μεγάλο Εμπορικό και όχι μόνο γεγονός σας δηλώνουμε όλοι παρόν.

Για πληροφορίες Κο Μποτονάκη Σοφοκλή κιν **69099 09500**

Κα Δουβετζίδου Ειρήνη τηλ **24 610-45980**

Με εκτίμηση

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ

Ματθαίος Καλαϊτζόπουλος

Ο ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ

Χαρίλαος Τοσκίδης



## ΓΕΝΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

<b>ΤΟΠΟΣ</b>	<b>ΤΕΧΝΙΚΕΣ ΣΧΟΛΕΣ ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ</b>
<b>ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ</b>	<b>ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ 30/5/2014 - ΠΕΜΠΤΗ 5/6/2014</b>
<b>ΩΡΑΡΙΟ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ</b>	<b>ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ 17:30 - 22:30 ΣΑΒΒΑΤΟΚΥΡΙΑΚΟ 11:00 - 22:30</b>
<b>ΕΓΚΑΙΝΙΑ</b>	<b>ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ 30/5/2014 ΩΡΑ: 20:30</b> Παρουσία Τοπικών Αρχών, Επισήμων & Προσκεκλημένων
<b>ΕΚΘΕΜΑΤΑ</b>	<p><b>ΕΝΕΡΓΕΙΑ:</b> Ενεργειακά Τζάκια   Φωτοβολταϊκά   Υγραέριο Κίνηση   Αιολική Ενέργεια κλπ.</p> <p><b>ΤΡΟΦΙΜΑ:</b> Κρασί   Μέλι   Ζυμαρικά   Άλευρα   Δημητριακά   Αρτοσκευάσματα   Αλλαντικά   Λάδι   Ελιές   Βότανα   Αρωματικά Φυτά   Γαλακτοκομικά Προϊόντα κλπ.</p> <p><b>ΚΑΤΟΙΚΙΑ:</b> Κουφώματα: Ξύλινα   Συνθετικά   Αλουμινίου   Γκαραζόπορτες   Θωρακισμένες Πόρτες   Διακόσμηση Εσωτερικού - Εξωτερικού Χώρου   Επιπλα   Επιπλα Κουζίνας   Επιπλα Κήπου   Είδη Υγιεινής   Ψύξη - Θέρμανση Κλιματισμός   Ηλεκτρικές Συσκευές   Φωτιστικά   Τέντες   Λευκά Είδη   Μοκέτες   Χαλιά   Στρώματα   Μάρμαρα   Χρώματα   Μονωτικά   Οικοδομικά Υλικά   Είδη Κιγκκαλερίας   Είδη Οικιακής Χρήσης   Επαγγελματικός Εξοπλισμός Βιομηχανικά Προϊόντα</p> <p><b>ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ:</b> Κινητή Τηλεφωνία   Εταιρείες Παροχής Υπηρεσιών   Συστήματα Ασφαλείας   Η/Υ Εκδόσεις - Βιβλία</p> <p><b>ΑΓΡΟΤΙΚΑ:</b> Γεωργικά Μηχανήματα   Λιπάσματα   Εξαπλισμός   Φυτά   Αξεσουάρ αυτοκινήτων   Ελαστικά κλπ.</p>
<b>ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● ΣΤΑ Μ.Μ.Ε. ΤΗΣ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΣ</li> <li>● ΥΠΑΙΘΡΙΑ ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ (ΑΦΙΣΣΕΣ   ΔΙΑΦΗΜΙΣΤΙΚΑ ΠΛΑΝΟ   ΤΑΜΠΛΟ   ΦΕΪΓ ΒΟΛΑΝ)</li> <li>● ΔΙΑΝΟΜΗ (ΑΠΟΣΤΟΛΗ ΠΡΟΣΚΛΗΣΕΩΝ)</li> <li>● ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ ΕΚΘΕΤΩΝ</li> <li>● ΑΠΟΣΤΟΛΗ NEWSLETTER</li> <li>● ΜΕΣΩ ΤΗΣ ΙΣΤΟΣΕΛΙΔΑΣ (<a href="http://www.expoordaia.gr">www.expoordaia.gr</a>) ΤΗΣ ΕΚΘΕΣΗΣ</li> </ul>
<b>ΠΑΡΑΔΟΣΗ STAND</b>	<b>4 ΗΜΕΡΕΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΝΑΡΞΗ ΤΗΣ ΕΚΘΕΣΗΣ</b>
<b>ΕΝΟΙΚΙΟ ΧΩΡΟΥ</b>	<p>εώς 32 τ.μ. <b>60€/m<sup>2</sup></b> από 33 τ.μ. εώς 64 τ.μ. <b>55€/m<sup>2</sup></b> από 65 τ.μ. εώς 96 τ.μ. <b>50€/m<sup>2</sup></b> από 97 τ.μ. <b>45€/m<sup>2</sup></b></p> <p>Με όλες τις παροχές που αναγράφονται στην δήλωση συμμετοχής</p>
<b>ΤΡΟΠΟΣ ΠΛΗΡΩΜΗΣ</b>	<b>50%</b> Προκαταβολή. Εξόφληση με την παράδοση του εκθεσιακού Stand
<b>ΕΠΙΣΚΕΠΤΕΣ</b>	Καταναλωτές   Επαγγελματίες   Βιοτέχνες   Έμποροι
<b>ΣΥΝΕΔΡΙΑΚΟΣ ΧΩΡΟΣ</b>	<b>ΔΩΡΕΑΝ</b> Παραχώρηση στους εκθέτες για την διεξαγωγή Παράλληλων Εκδηλώσεων.
<b>ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ ΕΚΘΕΤΩΝ</b>	Θα δίνεται <b>ΔΩΡΕΑΝ</b> σε όλους τους επισκέπτες κατά την είσοδο τους στην Έκθεση

Για πληροφορίες και δηλώσεις συμμετοχής στα τηλέφωνα:

Εμπορικός Σύλλογος Πτολεμαΐδας: Τηλ.: 24630 24641

ΕΞΠΟ Σοφοκλής Μποτονάκης: Τηλ.: 6909909500 | email: [bsofo@otenet.gr](mailto:bsofo@otenet.gr)

Εκθεσιακό Κέντρο Κοζάνης: Κα Δουβετζίδου Ειρήνη τηλ. 24610-45980

ΣΥΝΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ



ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ



FAIRTEC ΚΟΖΑΝΗΣ



ΕΚΘΕΣΙΑΚΟ ΚΕΝΤΡΟ ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ

**ΔΗΛΩΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ**

Ακριβή στοιχεία καταλόγου εκθετών:		Ακριβή στοιχεία έκδοσης τιμολογίου	
ΕΠΩΝΥΜΙΑ:		ΕΠΩΝΥΜΙΑ:	
Εκθέματα:		Επάγγελμα:	
Διεύθυνση:		Διεύθυνση:	
Πόλη:	T.K.	Πόλη:	T.K.
Τηλ:	Fax:	A.Φ.Μ.	ΔΟΥ:
Site:	e-mail:		
Όνομα Υπεύθυνου:			
Κινητό:			
Επωνυμία για μετώπη περιπτέρου:			

ΠΡΟΣΚΛΗΣΕΙΣ  ΠΟΣΟΣΤΟ ΕΚΠΤΩΣΗΣ ΣΤΟΥΣ ΕΠΙΣΚΕΠΤΕΣ  ΔΩΡΟ ΓΙΑ ΚΛΗΡΩΣΗ

ΚΟΣΤΟΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ ΣΑΣ:						
M2	ΑΞΙΑ	EXTRA ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ*	Φ.Π.Α. (23%)	ΤΕΛΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	ΠΡΟΚΑΤΑΒΟΛΗ (50%)	ΥΠΟΛΟΙΠΟ
			€	€	€	€

*Παροχές: Διαμόρφωση stand, εξοπλισμένο με φωτισμό, παροχή ρεύματος, 1 πρίζα, 1 γραφείο, 3 καρέκλες, μοκέτα, καλάθι ακρήστων, γράμματα στη μετώπη.  
 Παροχές χώρου: Καθαριότητα, ασφάλιση, 24ωρη φύλαξη, κυλικείο, W.C.  
 Παροχές συμμετοχής: Προσκλήσεις, Κατάλογος εκθετών, ρεπορτάζ ΜΜΕ.*

Επιπλέον Ηλεκτρολογικός εξοπλισμός ( φώτα, πρίζες κλπ) ή κατασκευαστικός εξοπλισμός ( βιτρίνες, ράφια κλπ) χρεώνεται εξετρά.

**ΤΡΟΠΟΣ ΠΛΗΡΩΜΗΣ**

**ΠΡΟΚΑΤΑΒΟΛΗ:** Με την υπογραφή του παρόντος συμβολαίου καταβάλεται το 50% του συνολικού ποσού προκειμένου να κατοχυρωθεί ο εκθεσιακός χώρος:

**ΥΠΟΛΟΙΠΟ:** Η εξόφληση του υπόλοιπου ποσού γίνεται με επιταγή λήξης 30/8/2014  
 Ο Φ.Π.Α. είναι μετρητοίς με την έκδοση του τιμολογίου.

Η παράδοση του περιπτέρου γίνεται εφόσον οι εκθέτες έχουν τακτοποιήσει τα οικονομικά τους.

ALPHA BANK  
 ΑΡ. ΛΟΓ: 981002101032235

(Να σταλεί απαραίτητα η απόδειξη της κατάθεσης με FAX στο 22210 40091)

**Υπογραφή & Σφραγίδα**

Ημερομηνία: \_\_\_\_\_

Με την υπογραφή της δήλωσης αυτής βεβαιώνουμε την επιθυμία συμμετοχής μας στην έκθεση, τα ακριβή στοιχεία έκδοσης του τιμολογίου και την αποδοχή όλων των όρων του εσωτερικού ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΥ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ. Σε περίπτωση μη διεξαγωγής της έκθεσης, επιστρέφεται στον εκθέτη ολόκληρο το ποσό που έχει καταβάλει.

**ΣΥΝΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ**



**ΜΕ ΤΗΝ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ**

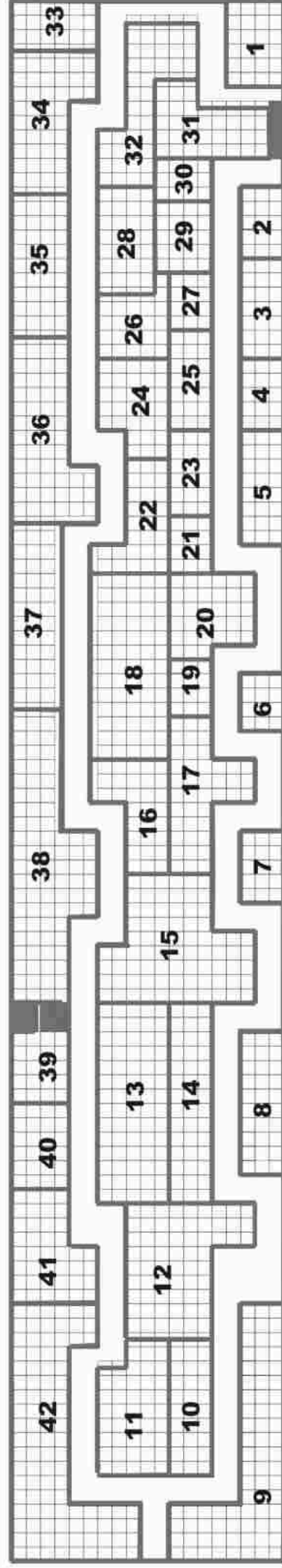


**ΑΝΑΔΟΧΟΣ**





**ΚΑΤΟΨΗ**  
**ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ**  
**ΧΩΡΟΥ**



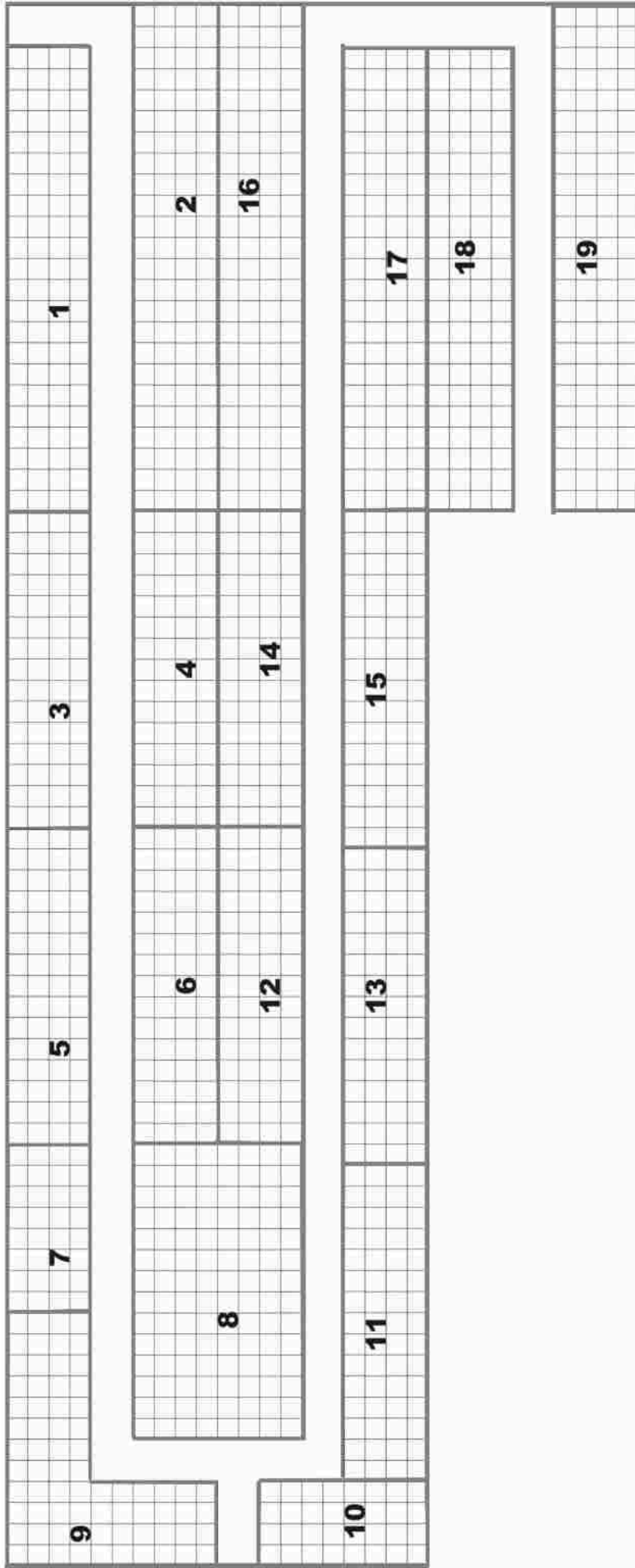
**ΕΙΣΟΔΟΣ**

# 6<sup>n</sup> ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΕΡΩΔΑΙΑ 2014

30 ΜΑΪΟΥ - 5 ΙΟΥΝΙΟΥ 2014  
ΕΚΘΕΣΙΑΚΟΣ ΧΩΡΟΣ  
ΤΕΧΝΙΚΕΣ ΣΧΟΛΕΣ ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ  
[www.expoeordaia.gr](http://www.expoeordaia.gr)



ΚΑΤΟΨΗ  
ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ  
ΧΩΡΟΥ



# 6<sup>η</sup> ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΕΟΡΔΑΙΑ 2014

30 ΜΑΪΟΥ - 5 ΙΟΥΝΙΟΥ 2014

ΕΚΘΕΣΙΑΚΟΣ ΧΩΡΟΣ  
ΤΕΧΝΙΚΕΣ ΣΧΟΛΕΣ ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ

[www.expoeordaia.gr](http://www.expoeordaia.gr)

Ενημερώνουμε τους συμμετέχοντες που θα λάβουν μέρος στην **6η Έκθεση Εορδαία** ότι καθ' όλη τη διάρκεια της Έκθεσης θα λειτουργεί οργανωμένη και κατάλληλα εξοπλισμένη συνεδριακή αίθουσα (με projector, καθίσματα, γραφεία κ.λ.π.) με το όνομα "Πτολεμαίος" όπου θα πραγματοποιούνται Συνέδρια, Ημερίδες, καθώς και αναλυτική παρουσίαση προϊόντων και υπηρεσιών των εκθετών εφόσον το επιθυμούν.

Η αίθουσα διατίθεται **ΔΩΡΕΑΝ**.

Παρακαλούμε τους ενδιαφερόμενους εκθέτες να μας ενημερώσουν έγκαιρα προκειμένου να καταρτισθεί το πρόγραμμα των παράλληλων εκδηλώσεων.

Με εκτίμηση  
Σοφοκλής Μποτονάκης  
6909 909 500



ΣΥΝΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ

  
ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΣΥΛΛΟΓΟΣ  
ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ

  
ΕΒΕ Π.Ε. ΚΟΖΑΝΗΣ

  
ΕΚΘΕΣΙΑΚΟ ΚΕΝΤΡΟ  
ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ

ΑΝΑΔΟΧΟΣ  
**EXPO**  
COM  
ΣΟΦΟΚΛΗΣ ΜΠΟΤΟΝΑΚΗΣ  
ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ ΕΚΘΕΣΕΩΝ  
T: 6909909500 | FAX: 22210 40091  
e-mail: [bsofo@otenet.gr](mailto:bsofo@otenet.gr)

## ΤΙ ΚΕΡΑΙΖΩ ΑΠΟ ΤΗΝ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΜΟΥ ΣΤΗΝ ΕΚΘΕΣΗ

Η εμπορική έκθεση είναι ο τόπος συνάντησης της προσφοράς με τη ζήτηση. Γι' αυτό και όποιος επιχειρηματίας παραιτηθεί από αυτή πρακτικά υποθηκεύει το μέλλον του.

Η εμπορική έκθεση είναι ο φθηνότερος και αποτελεσματικός τρόπος μέσω του οποίου με μικρό κόστος και ελάχιστο χρόνο κάθε επιχειρηματίας μπορεί να προβληθεί – να αναδειχθεί στην περιοχή του πρακτικά δηλαδή να προβάλλει το κύρος της επιχείρησής του αυτό που κάνει τη διαφορά από όλα τα άλλα μέσα επικοινωνίας με την αγορά είναι η πρόσωπο με πρόσωπο επαφή με εν ενεργεία πελάτες αλλά και δυναμικούς πελάτες.

Η 6<sup>η</sup> Γενική Εμπορική Έκθεση Εορδαία μου δίνει τη δυνατότητα

1. Να έρθω σε επαφή με συγκεκριμένο κοινό-στόχο και να το πληροφορήσω για τα προϊόντα και τις υπηρεσίες που προσφέρω
2. Να ενημερώσω για τις ειδικές τιμές που θα υπάρχουν κατά την διάρκεια της έκθεσης.
3. Να συναντηθώ με υπάρχοντες συνεργάτες ή πελάτες και να βελτιώσω περαιτέρω τις μεταξύ μας επαγγελματικές σχέσεις
4. Να ανανεώσω ή να ενδυναμώσω την εταιρική μου εικόνα.
5. Να προκαλέσω το ενδιαφέρον και την επίσκεψη στο περίπτερο μου του ίδιου του αγοραστή. Ο επισκέπτης της έκθεσης είναι δυναμικός και όχι παθητικός δέκτης της πώλησης και των λοιπών μηνυμάτων του μίγματος μάρκετινγκ που χρησιμοποιεί η επιχείρηση.
6. Να αναδείξω όλες τις δυνατότητες των προϊόντων μου και τα οφέλη που προκύπτουν για τον αγοραστή, καθώς οι επισκέπτες έχουν την ευκαιρία να τα δουν, πιθανόν να τα αγγίξουν ή να τα δοκιμάσουν, να ζητήσουν πρόσθετες πληροφορίες και να συγκρίνουν.
7. Να έρθω σε απ' ευθείας επαφή με τον άμεσο αγοραστή των προϊόντων η υπηρεσιών μου και να αξιοποιήσω τη δύναμη της πειθούς κατά την πρόσωπο με πρόσωπο διαδικασία της πώλησης. Η Έκθεση λειτουργεί ως ένα ουδέτερο περιβάλλον πώλησης με συνέπεια ο επισκέπτης να μην αισθάνεται την πίεση να αγοράσει και δεν αναπτύσσει ιδιαίτερες άμυνες. Γι αυτό και αντίστοιχες διοργανώσεις θεωρούνται ως οι καλύτερες ευκαιρίες για τη δημιουργία σχέσης με νέους πελάτες.
8. Να βρω τα σημεία που υπερτερώ του ανταγωνισμού και να τα εκμεταλλευτώ ανάλογα.
9. Να συγκεντρώσω πολύτιμες πληροφορίες για την εικόνα που το κοινό έχει για την επιχείρησή μου και να προβώ σε διορθωτικές ενέργειες, αν αυτό κριθεί απαραίτητο στη συνέχεια.
10. Να έχω τα οφέλη συμμετοχής και προβολής μου στο Διαδίκτυο μέσω του site της Έκθεσης.
11. Να είμαι παρών σε μια επαγγελματική συγκέντρωση των πλέον αξιόλογων και σύγχρονων επιχειρήσεων της περιφέρειας